



Nous embauchons...

Key Account Manager (h/f/d) ventes techniques France

Qui sommes-nous?

Next2Sun est l'inventeur, le leader en matière d'innovation et de technologie dans le domaine du photovoltaïque bifacial vertical. Le concept de base des modules solaires bifaciaux installés verticalement déplace la production d'énergie solaire à des moments où elle est habituellement peu disponible et évite de construire sur des terres agricoles. Next2Sun a développé et commercialisé une large gamme de produits sur la base de la technologie d'installation verticale bifaciale et du système de support breveté développé à cet effet. Avec le système vertical bifacial Agri-PV et la clôture solaire bifaciale, Next2Sun offre aujourd'hui, en tant que leader du marché et de la technologie maintes fois récompensé, des solutions pour une multitude d'applications dans le domaine de l'agriculture, du secteur public et commercial ainsi que du secteur privé.

Avec plus de 30 MW de capacité installée dans le secteur Agri-PV et plus de 400 unités vendues dans le secteur des clôtures solaires, les produits de Next2Sun sont des produits matures, qui ont tous deux été mis sur le marché dans le monde entier en tant que produits pionniers de Next2Sun. Notre objectif est de maintenir notre position de leader sur le marché dans ces deux domaines. Cela nécessite des efforts de vente supplémentaires sur le marché français, que nous aimerions réaliser avec vous.

Qu'est-ce qui t'attend?

Domaine d'activité

En tant que responsable d'un compte clé, vous êtes l'expert du territoire de vente qui vous est assigné. Vos responsabilités comprennent une étude de marché et un développement continus, ainsi que des visites de clients sur place pour vendre les systèmes Next2sun et développer des projets potentiels. Vous apportez également votre soutien à nos partenaires sur le même territoire de vente et leur fournissez des informations techniques et commerciales. Après les visites des clients, vous préparez généralement des offres techniques et commerciales en coordination avec l'équipe de vente interne. Outre les visites directes sur place, vous discuterez avec les clients par téléphone ou par courrier électronique. Dès que le client souhaite acheter le système Next2sun, vous vous occupez de la confirmation de la commande, de la facture et du traitement ultérieur de l'achat. Une autre partie importante de votre travail consiste à représenter notre société lors de foires commerciales et à établir des prévisions de vente.

Exigences essentielles pour toi:

- Vous êtes titulaire d'un diplôme dans une profession technique ou commerciale.
- Tu as un niveau C2 en français ou tu es de langue maternelle française et tu parles très bien l'anglais ou l'allemand.
- Vous avez une méthode de travail orientée vers le client et les processus, vous êtes structuré et responsable.
- Vous êtes titulaire d'un permis de conduire.
- Bonne connaissance de Sharepoint et de MS Office.
- Vous êtes disposé à voyager.

Ce que tu peux attendre de nous:

- Une équipe dynamique et enthousiaste dans un secteur prometteur avec des possibilités de croissance très intéressantes.
- Travailler au sein d'une équipe d'experts disposant d'une longue expérience dans le domaine des énergies renouvelables.
- Modèles de travail flexibles.
- Une rémunération appropriée.

Vous êtes aussi fasciné que nous par les produits Next2Sun?

Envoyez votre dossier de candidature à:
recruiting@next2sun.de

Nous sommes heureux de faire votre connaissance!