



Assumiamo... Key Account Manager (m/l/p) technical sales Italia

Chi siamo?

Next2Sun è l'inventore, l'innovatore e il leader tecnologico del fotovoltaico bifacciale verticale. Il concetto di base dei moduli solari bifacciali installati verticalmente sposta la produzione di energia solare in periodi altrimenti poco disponibili ed evita l'eccessiva edificazione di terreni agricoli. Next2Sun ha sviluppato un'ampia gamma di prodotti basati sulla tecnologia del sistema bifacciale verticale e sul sistema di telai brevettato sviluppato a questo scopo e li ha portati a maturazione sul mercato. Con il sistema bifacciale verticale Agri-PV e il recinto solare bifacciale, Next2Sun è ora un leader di mercato e tecnologico pluripremiato, che offre soluzioni per un'ampia gamma di applicazioni nei settori agricolo, pubblico, commerciale e privato.

Con oltre 30 MW di capacità installata nel settore Agri-PV e più di 400 unità vendute nel settore delle recinti solari, i prodotti di Next2Sun sono prodotti maturi, entrambi introdotti per la prima volta sul mercato mondiale come prodotti pionieristici di Next2Sun. Il nostro obiettivo è mantenere la leadership di mercato in entrambi i settori. Ciò richiede ulteriori sforzi di vendita sul mercato italiano, che vorremmo realizzare insieme a voi.

Cosa aspettarsi?

I tuoi compiti

In qualità di key account manager (m/l/p), siete l'esperto del territorio di vendita a voi assegnato. Le vostre responsabilità comprendono una continua ricerca e sviluppo del mercato, nonché visite ai clienti in loco per vendere i sistemi Next2sun e sviluppare potenziali progetti. Inoltre, supporterete i nostri partner nello stesso territorio di vendita e fornirete loro informazioni tecniche e commerciali. Dopo le visite ai clienti, di solito preparate offerte tecniche e commerciali in coordinamento con il team di vendita interno. Oltre alle visite dirette in loco, parlerete con i clienti per telefono o via e-mail. Non appena il cliente desidera acquistare il sistema Next2sun, vi occupate della conferma dell'ordine, della fattura e dell'ulteriore elaborazione dell'acquisto. Un'altra parte importante del vostro lavoro è la rappresentanza della nostra azienda alle fiere e la previsione delle vendite.

Requisiti essenziali per te:

- Hai una laurea in una professione tecnica o commerciale.
- Hai un livello C2 in italiano o sei madrelingua e parli molto bene anche l'inglese o il tedesco.
- Hai un modo di lavorare orientato al cliente e ai processi, sei strutturato e responsabile.
- Sei in possesso della patente di guida.
- Buona conoscenza di Sharepoint e MS Office.
- Disponibilità generale a viaggiare.

Cosa potete aspettarvi da noi:

- Un team dinamico ed entusiasta in un settore promettente con opportunità di crescita molto interessanti.
- Lavorare in un team di esperti con molti anni di esperienza nel campo delle energie rinnovabili.
- Modelli di orario di lavoro flessibile.
- Remunerazione adeguata.

Sei affascinato come noi dai prodotti Next2Sun?

Quindi inviare i documenti di candidatura a:
recruiting@next2sun.de

Non vediamo l'ora di vedervi!